



---

企業案内



# 会社概要

会社名	株式会社IDEAL-LOG
設立	2025年3月10日
所在地	東京都目黒区下目黒1丁目1番14号 コノトラビル7F
従業員	12名
経営陣	代表取締役 村井慎二
事業内容	1. 経営コンサルティング 2. Webマーケティング 3. AI/DX開発



# 会社運営で発生する お困り事全般に対応いたします。

弊社では、AI技術とデジタル変革を活用し、企業運営のあらゆる課題解決をサポートします。人的コスト削減と業務精度向上を両立させながら、経営分析から戦略立案、組織再編までを包括的に支援。さらに、Webサイト制作からECサイト構築まで、デジタル領域も網羅したサービスを提供しています。



## AI/DX開発

AI技術とデジタル変革を活用して  
人的コスト削減と  
業務精度向上を同時に実現



## 経営コンサルティング

企業の経営課題を分析  
最適な戦略立案をサポート  
組織再編



## Webマーケティング

コーポレートサイト制作  
ECサイト構築・運用支援  
ランディングページ制作



## なぜAIが必要なのか？

業務の自動化が進まないと、以下の課題が発生

- ・ **ヒューマンエラーによる損失**
- ・ **作業時間の増加**
- ・ **人材不足による生産性低下**

AIを活用することで、これらの課題を解決可能です！

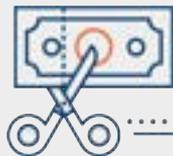
# 業務改善による期待できる効果



AIを活用した

企業の業務効率向上率

**平均30%向上**



AI導入企業の

コスト削減率

**平均25%削減**



AIの導入により

従業員の業務負担

**大幅に軽減**



**業務をもっと楽に、もっと速く、もっと正確に。**

業務の効率化・自動化により、コスト削減と生産性向上を同時に実現

競争力のある企業へ変革するためのサポートします。

# 生成AI導入による各社の事例

## ① GMOインターネットグループ ※1



生成AIの主な活用

- ・ 情報収集
- ・ 言語翻訳
- ・ 他社サービスの仕様理解
- ・ 法的、専門情報の解説



一人当たり**26.8時間/月**  
の業務時間の削減

GMO全体で2024年上半期で  
約**67万時間**の削減

## ② イオングループ ※2



生成AIの主な活用

- ・ 新商品のPR作成
- ・ 販売計画の作成
- ・ イベント案内文の作成
- ・ メール文章案の作成



トップユーザーは**130.8時間/月**  
の業務時間削減

※2 出典：イオン×エクササイズズ 全業態90社1000人に「exaBase 生成AI」を3カ月で導入 DX育成組織が活用と定着を支援、高利用率をさらに向上

## ③ グリコグループ ※3



生成AIの主な活用

- ・ 顧客向けチャットボット
- ・ 社内向けチャットボット
- ・ バックオフィス業務の効率化



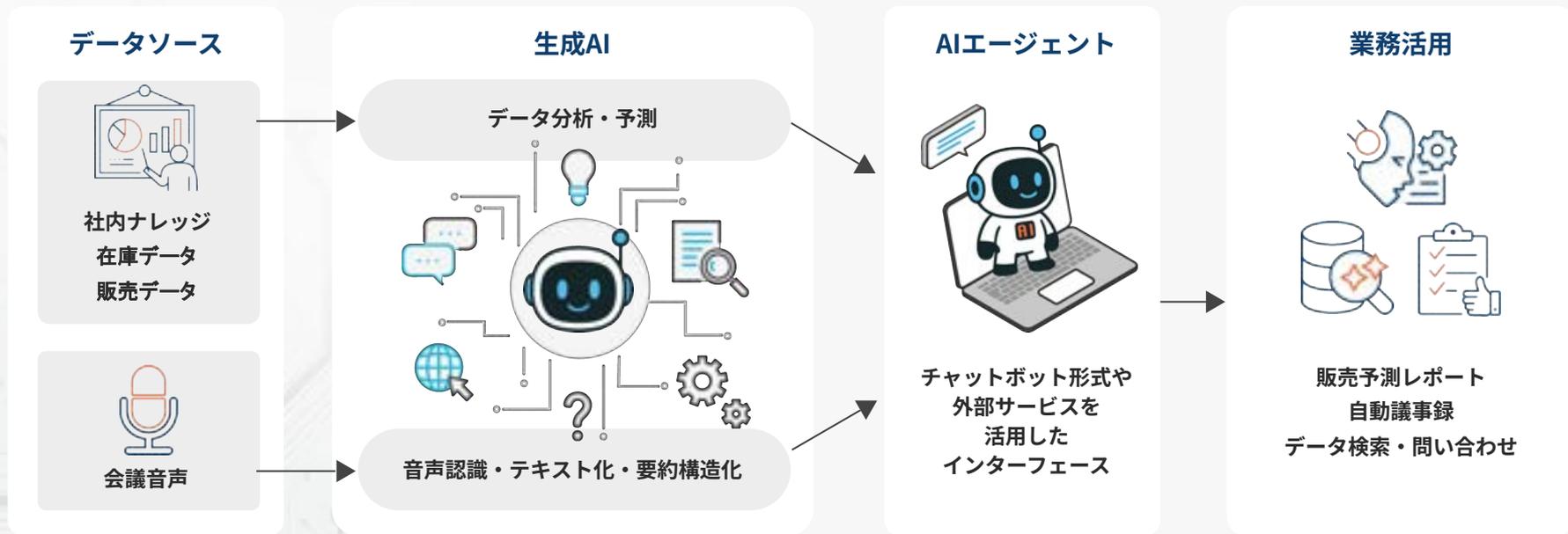
電話・メールの問い合わせ件数を  
**2割削減**

※3 出典：電話やメールの問い合わせ件数が2割減！AIチャットボットでカスタマーサポートを自動化した江崎グリコのDX戦略

※1 出典：GMOインターネットグループ、生成AI活用により2024年上半期で約67万時間の業務時間を削減～国内パートナー（従業員）の83.9%が生成AIを活用～

# 生成AIを活用したビジネス課題の解決と効率化

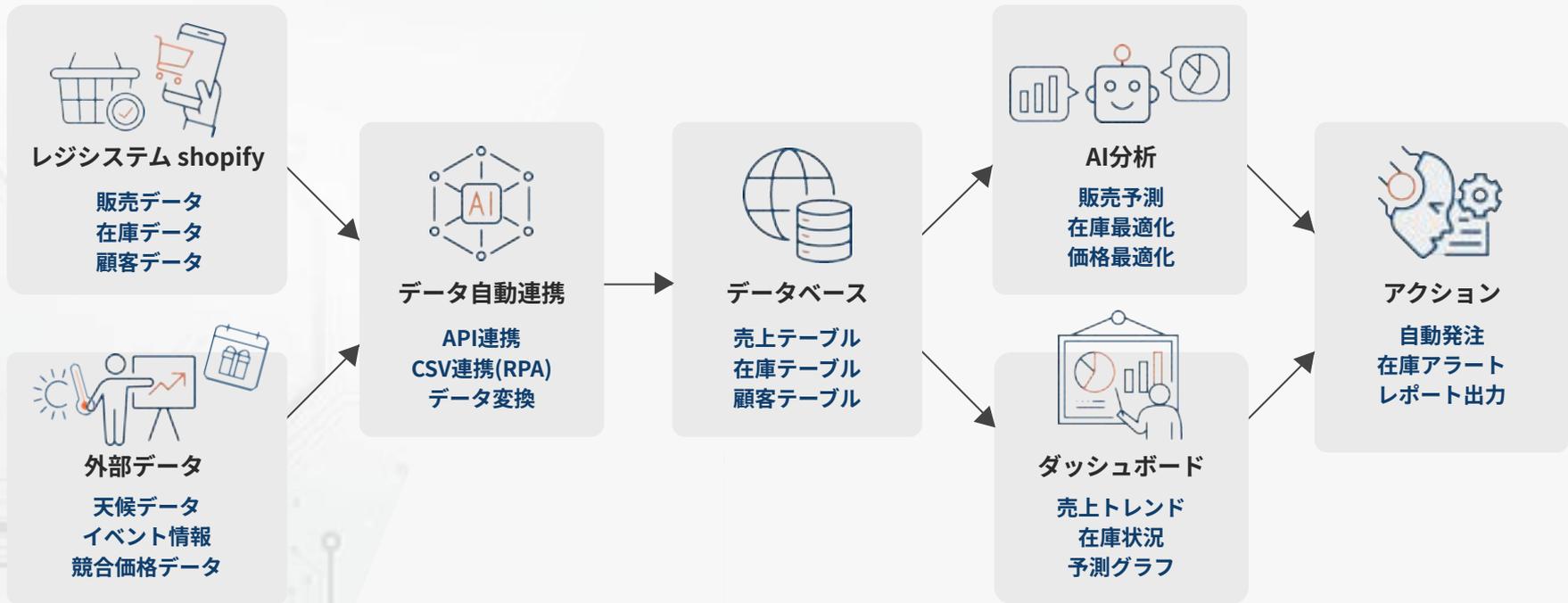
社内のナレッジや会議音声、業務データをAIが理解・活用し、チャット形式を含む直感的な操作で、販売予測・在庫検索など、複数業務を横断的にサポートするAIエージェントとして構築します。



# ビジネス課題解決1

販売データの分析とAIエージェントによる  
予測で現状把握と意思決定をアシスト

- データ分析にかかっていた**時間の削減**
- 在庫最適化による**ロスの削減、欠品防止**
- 販売データと予測**データの一元管理**



# ビジネス課題解決2

社内専用チャットボットで、  
情報にスムーズかつ効率的にアクセス

- ・業務効率の大幅な向上と生産性アップ
- ・社内情報へのアクセス迅速化と共有促進
- ・問合せ対応の負担軽減と人的リソース最適化



# ビジネス課題解決3

## 議事録を自動で作成し記録業務を効率化

- 会議内容の自動記録で業務効率化
- 議事録作成の手間を大幅に削減
- 迅速な記録業務で業務全体を支援



オンライン会議



オフライン会議

zoom



録画・録音



AI音声認識  
要約構造化



議事録生成



共有・保存



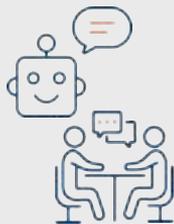
タスクの洗い出し  
タスクの進め方の  
アシスト機能

# AI活用用途の具体例

営業

課題  
営業スキルが  
属人化している

改善  
AIが営業の打ち合  
わせをリアルタイ  
ムでアドバイス



営業

課題  
営業資料の準備に  
時間がかかる

改善  
AIが営業先に合わ  
せた資料の作成を  
サポート、競合情  
報も即座に分析



営業

課題  
新規開拓先の  
企業リストアップに  
時間がかかる

改善  
AIがネット上の  
企業情報を自動収集、  
条件に合う企業リスト  
を自動作成



営業

課題  
企業に合わせた  
営業メールの  
カスタマイズが手間

改善  
AIが企業の公開情報  
から課題を推測、  
解決策を含むメール  
を自動作成



カスタマーサポート

課題  
問い合わせ対応に  
時間がかかる

改善  
AIが問い合わせに  
自動回答、  
よくある質問も  
自動で更新



カスタマーサポート

課題  
問い合わせ対応品質に  
バラつきがある

改善  
AIがオペレーターの  
対応をリアルタイム  
サポート



# AI活用用途の具体例

マーケティング

課題

顧客ニーズの  
把握が難しい

改善

AIがSNSや  
レビューから  
消費者の本音を分析、  
次のニーズを予測



マーケティング

課題

SNS投稿の管理が大変

改善

AIが投稿内容を作成、  
最適な時間に自動投稿、  
コメントにも自動返信



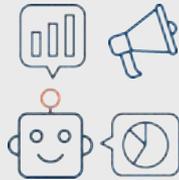
経営企画

課題

市場トレンドの  
把握が遅い

改善

AIが24時間市場を  
監視、新しい  
トレンドを即座に  
レポート化



人事

課題

履歴書の確認と  
選考基準の判断に  
時間がかかる

改善

AIが履歴書を読んで、人  
材評価のサポート



総務

課題

必要な書類が  
すぐに見つからない

改善

AIに話しかけるだ  
けで書類を探して  
くれる



広報

課題

プレスリリース作成  
が大変

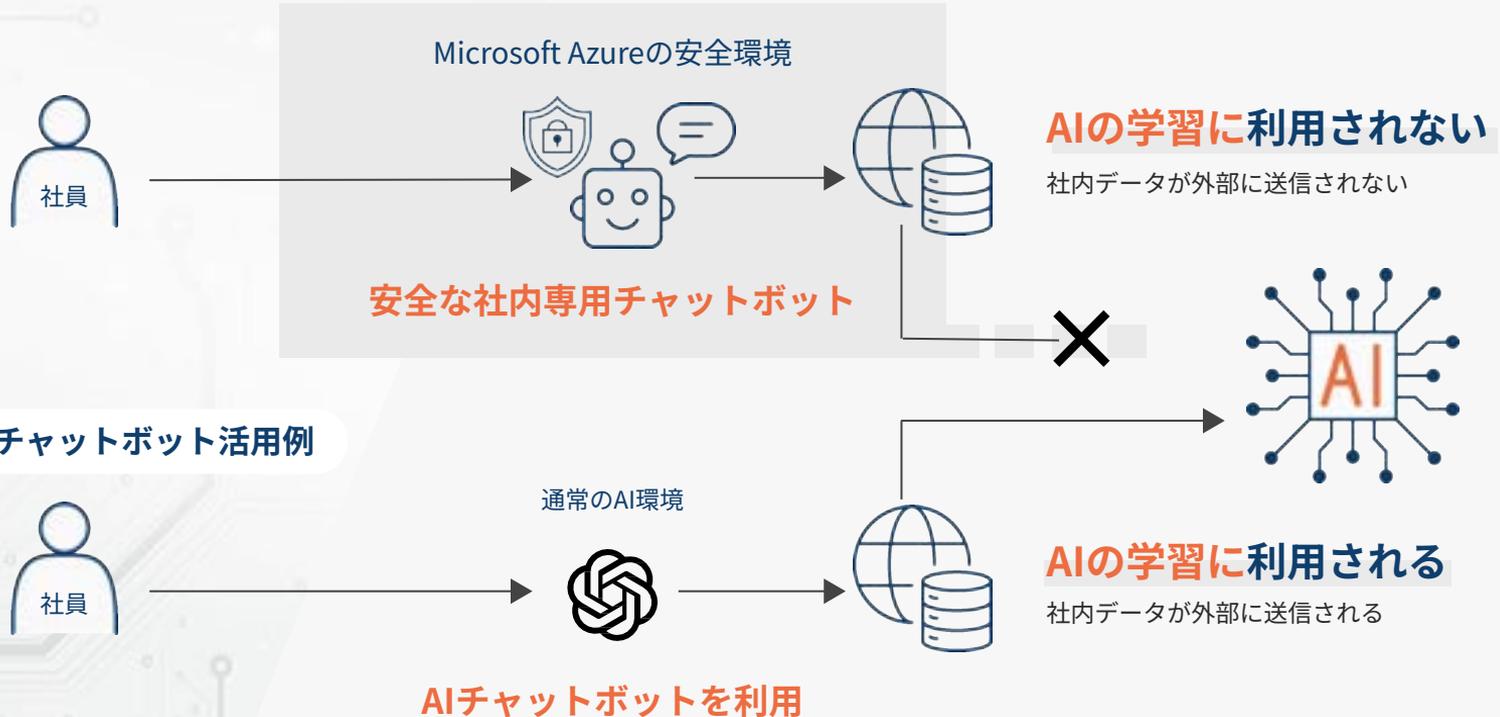
改善

AIがプレスリリースの文  
章作成をサポート、最適  
な配信時間も提案



# セキュリティに守られたAIの安全な利用環境

## 弊社提供の安全な社内専用チャットボット



## よくあるチャットボット活用例

# 会社にあった個別のカスタマイズが可能なAI導入のステップ

御社の業務特性やニーズに合わせた個別のカスタマイズが可能なAI導入をご提案します。

現状分析から目標設定、最適なAIソリューション選定、社内体制構築、段階的な実装まで、

スムーズな導入ステップを伴走型でサポートいたします。

1



## 現状分析

業務フローを可視化し、課題を特定

2



## AI活用の計画立案

最適なAI技術の選定

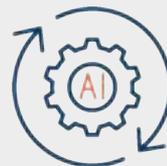
3



## システム開発・導入

業務に適したAIソリューションの実装

4



## 運用・改善

定期的なチューニングとPDCA

# クライアント事例

## A社 (製造業)



生成AIの主な活用  
生産管理のAI最適化

コスト15%削減

## B社 (小売業)



生成AIの主な活用  
AIを活用した商品提案の最適化

売上20%増

## C社 (サービス業)



生成AIの主な活用  
問い合わせ対応のAI化

50%の業務時間削減

# 導入までのサポート体制

## 状況に合わせた段階的導入アプローチで安心

新システムやソリューションの導入は、一度に全てを変更するリスクを避け、段階的に進めることで安心して実現できます。

まずは小規模な試験導入から始め、効果を検証しながら徐々に拡大することで、予算管理や従業員の習熟度に合わせた最適なペースで移行が可能です。各フェーズでの成功体験が組織の受容性を高め、長期的な定着へとつながります。

1



### 無料相談 (業務課題のヒアリング)

まずは無料で業務課題をヒアリング。現状に合わせた段階的導入で、安心してデジタル化を進められます。

2



### PoC (概念実証) (小規模テストで効果を検証)

小規模環境でテスト導入し、効果を事前検証。低リスクで段階的に進められます。

3



### 導入サポート (システム構築・運用支援)

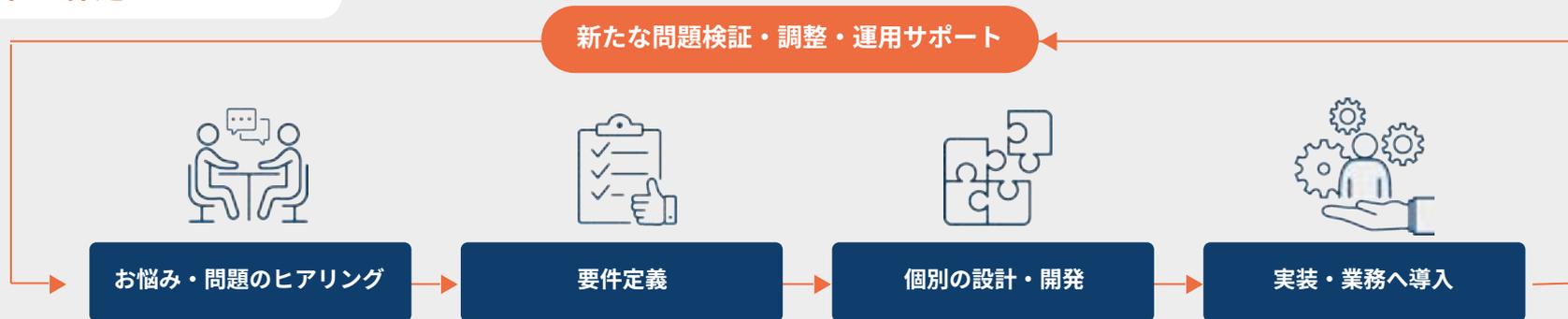
最適なシステム構築と運用をサポート。段階的な導入計画で、貴社の状況に合わせた確実な実装をお手伝いします。

# 導入して終わりではなく 安心の伴走型のサポート体制

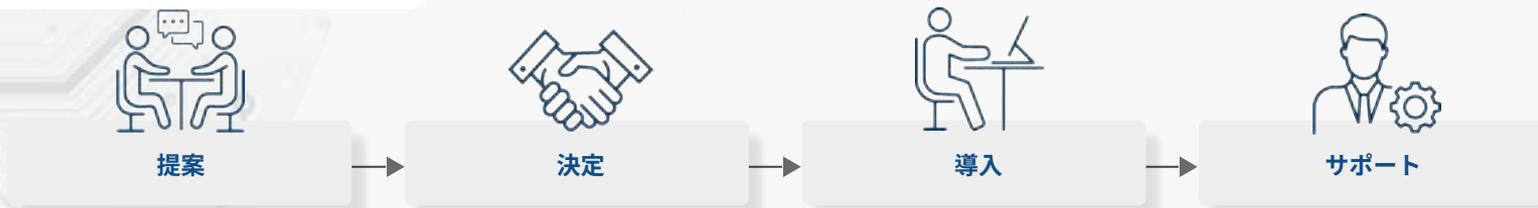
AI/DX導入後も継続的にサポート。  
問題解決や運用調整を支援し  
効果的な運用をサポートします。



## 弊社の伴走型のサービス



## よくあるパッケージ販売のサービス



# 生成 AI 導入は「新規開発」ではなく 業務フロー接続（つなぎこみ）プロジェクト



## よくある誤解

AI を“開発”する  
(機能をゼロから作る)  
予算 = 「開発費」



## プロジェクトの実態

既存システムを AI と“つなぐ”  
(要件定義 → DB 構築 → API 連携 → PoC & PDCA)  
予算 = 「稼働工数 × 単価」

## 予算設定の3原則

### 1 人月（にんげつ）ベースで予算を組む

- 着手してみないと正確な工数が読めない領域が大きいので、「何か月 × 何人」で枠を確保しておくのが最も現実的。
- (例) 業務コンサル 1 人月 × 6 か月・データ & AI エンジニア 2 人月 × 6 か月

### 2 概算 → 実績精算方式

- まず“概算”で上限を決めて稼働を開始し、毎月（または工程完了ごと）に「実際に使った人月」で精算。余剰は返金・繰越、超過は事前承認で追加発注。

### 3 手順・成果物・評価指標を公開で透明性確保

- 工程が進むごとに「何をやり」「何が成果物で」「どう合否を判断するか」をドキュメント化して共有。
- 第三者が見ても進捗と品質がわかるため、“ブラックボックス開発”にならない。



## ニーズに応じた最適な 料金プランをご提案

お客様の企業課題や状況に合わせた  
オーダーメイドのプランをご提案いたします。  
まずは**無料相談を承っております**ので、  
お気軽にご連絡ください。



# AI導入は 未来の競争力強化への第一歩！

## 業務の効率化・自動化を今すぐ検討すべき理由

人材不足や働き方改革が進む中、業務効率化・自動化は企業の競争力維持に不可欠です。反復作業の自動化により人的ミスを減らし、従業員は創造的業務に集中できます。初期投資は必要ですが、長期的なコスト削減と生産性向上をもたらし、変化の激しい市場環境への迅速な対応力を強化します。

**無料相談受付中！**

**お気軽にお問い合わせください。**

## お問い合わせ情報

株式会社IDEAL-LOG

info@ideal-log.jp

<https://ideal-log.jp/>

